

PROCESSO SELETIVO IDGeo
Outubro/2022

CONSULTOR DE NEGÓCIOS (MS)

Sobre a IDGEO

Somos uma startup de tecnologia especializada em monitoramento agrícola de forma remota para gestão mais eficiente e inteligente da lavoura. Atuamos também com serviços especializados voltados à formação profissional na área de geotecnologias, incluindo plataforma EAD e suporte online. Atuamos no mercado Nacional e Internacional atendendo o setor canavieiro, florestal/silvicultura, grãos e irrigação. No mercado desde 2016, a IDGeo está no AgTech Garage, grande polo de inovação tecnológica localizado em Piracicaba-SP. Conheça mais em www.idgeo.com.br

Sobre a Vaga: Consultor de Negócios (Mato Grosso do Sul)

Buscamos um profissional dedicado para contribuir na área de Negócios da IDGeo com a missão de gerenciar e expandir novas contas de clientes da região do Mato Grosso do Sul.

Principais Atividades:

- Realizar a gestão de contas na região do MS e expansão de novos contratos;
- Apurar os resultados e indicadores da operação junto aos clientes e atuar de forma antecipada na resolução de problemas;
- Demonstrar através de relatórios e/ou análises, os clientes com maior potencial para expansão da estratégia da IDGeo;
- Assegurar que as comunicações com os clientes atinjam de forma clara todas os setores sob sua gestão, utilizando-se para isso os canais remotos disponíveis e visitas presenciais
- Observar constantemente a evolução da penetração de carteira nos segmentos a serem desenvolvidos, bem como a taxa de uso mensal e churn
- Coletar informações de campo afim de estruturar o movimento interno de automação de rotinas operacionais

Competências Técnicas:

- Graduação completa em Engenharia Agrônômica ou Técnico Agrícola;
- CNH B
- Experiência comercial prévia será um diferencial
- Conhecimento na cultura de cana-de-açúcar

Competências Comportamentais

- Ter boa comunicação, bom relacionamento interpessoal com clientes externos e internos;
- Ter visão estratégica para analisar e propor soluções que gerem bons resultados.

Requisito: disponibilidade para viajar à clientes em visitas a campo e preferencialmente residir próximo a cidade de Ivinhema/MS.

Contrato: CLT ou PJ (podendo ser negociado)

Benefícios: Vale Alimentação, Seguro de Vida, Horário Flexível, Day Off Aniversário.

Jornada de Trabalho: 8h diárias, de segunda a sexta-feira. Formato home-office, com trabalhos presenciais esporádicos em Piracicaba/SP.

Se você gosta de se relacionar e conquistar novos clientes, de gerar resultados positivos e se identifica com o mundo Agro, envie seu currículo para o e-mail rh@idgeo.com.br, com o assunto: "**Vaga_Consultor Negócios**", até o dia **10/10/22**.