

Termo de Referência para Contratação de Profissional

Analista de Vendas JR

Área de atuação: Compensação de Reserva Legal (CRL)

A Biofílica Investimentos Ambientais S.A. contrata profissional para a função **Analista de Vendas Jr.** para desenvolver atividades visando a comercialização de imóveis rurais e ativos ambientais para fins de Compensação de Reserva Legal.

A EMPRESA

A Biofílica é uma empresa brasileira focada em reduzir emissões, conservar florestas nativas, e melhorar o planejamento da produção tornando essa relação economicamente interessante para os proprietários de florestas, comunidades, governos e investidores. Com um modelo de negócio inovador, fazemos a intermediação entre produtores rurais e proprietários de matas naturais, criando e desenvolvendo soluções para serviços ambientais que geram renda. Para maiores informações, acesse: www.biofilica.com.br.

HABILIDADES/ PERFIL

Necessários:

- Formação superior completa compatível com a área (agronomia, zootecnia, economia, engenharias, adm. e áreas afins);
- Interesse e aptidão para áreas comerciais e de vendas;
- Experiência na área comercial;
- Boa postura e capacidade de relacionamento e comunicação;
- Personalidade proativa, capacidade de resolução de problemas, organização e foco em resultados;
- Disposição para aprendizado contínuo;
- Disponibilidade para viagens;
- Domínio do Pacote Office;
- Dedicção integral.

Diferenciais:

- Experiência em mercado imobiliário;
- Experiência em mercados agropecuários/florestas;
- Experiência com imóveis rurais e regularização ambiental;
- Familiaridade ou experiência com temas relacionados ao Novo Código Florestal, Regularização Ambiental e Compensação de Reserva Legal.

ATIVIDADES

- Prospectar Clientes;
- Identificar oportunidades de negócios e potenciais parcerias comerciais;
- Organização e gestão de banco de contatos e de relacionamento com clientes;
- Elaborar proposta comerciais e apresentações para clientes;
- Apresentar relatórios e resultados comerciais;
- Elaborar análises de mercado;
- Participar de discussões e atualizações da inteligência e estratégia comercial;
- Apoiar atividades de comunicação e mídias sociais.

REMUNERAÇÃO

- Salário compatível com função/formação do candidato.
- Pacote de benefícios.
- O profissional ficará sediado em São Paulo.

PROCESSO SELETIVO

O processo seletivo será realizado nas seguintes etapas:

1. Análise de currículo e da Carta de Interesse;
2. Desafio Analítico;
3. Entrevista.



Interessados que se encaixem no perfil acima devem encaminhar os documentos listados abaixo para camila@biofilica.com.br, com o título **“Processo Seletivo: Comercial - CRL”**, até 31 de maio.

Documentos:

- Currículo – favor informar pretensão salarial;
- Carta de Interesse: este texto tem como objetivo permitir que o selecionador possa conhecer mais do candidato e de suas potencialidades. Deste modo, aborde suas características pessoais e profissionais, e descreva as atividades/experiências anteriores que são relevantes para o cargo pretendido, em no máximo 1 (uma) página.